

УЧЕБНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Программа профессионального обучения по профессии:

«Продавец продовольственных товаров»

Цели курса – профессиональное обучение по профессии «Продавец продовольственных товаров». Получение новых знаний, совершенствование умений и приобретение навыков необходимых для эффективного осуществления профессиональной деятельности в современных условиях.

Категории обучаемых: программа профессионального обучения предназначена для лиц, желающих приобрести профессию «Продавец продовольственных товаров».

Продолжительность (трудоемкость) обучения:

160 академических часов. Для всех видов аудиторных занятий академический час устанавливается продолжительностью 45 минут.

Формы обучения:

Очная (с отрывом от работы), очно-заочная (с частичным отрывом от работы), заочная (без отрыва от работы). При реализации программы применяется форма организации образовательной деятельности, основанная на модульном принципе представления содержания образовательной программы и построения учебного плана, использовании различных образовательных технологий, в том числе дистанционных образовательных технологий и электронного обучения.

Режим занятий:

8 академических часов в день. Предусматривается возможность обучения по индивидуальному учебному плану (таблица 1) в пределах осваиваемой дополнительной профессиональной программы профессиональной переподготовки.

№ п/п	Наименование учебных модулей	Всего, час.	В том числе		Формы контрол я
			лекц ии	практичес кие занятия	
1	Модуль 1. Общепрофессиональный курс	32	26	6	
1.1	Социально-экономические аспекты профессиональной деятельности. Профессиональное и личностное развитие	12	12		
1.2	Психология торговли. Профессиональная этика и эстетика в торговле	8	6	2	
1.3	Охрана труда и техника безопасности	6	4	2	
1.4	Техника торговых вычислений. Ответственность продавца	6	4	2	
2	Модуль 2. Профессиональный курс	72	30	34	8
2.1.	Организация торговли. Технология розничной торговли	16	10	6	
2.2.	Основы товароведения продовольственных товаров	16	8	8	
2.3	Торговая техника и оборудование	16	6	10	
2.4	Технология торговых процессов. Организация работы склада	16	6	10	
2.5	Промежуточный контроль	8			8
3.	Модуль 3. Практическое обучение	42	8	34	
3.1	Практическая работа в учебном кабинете. Практикум: «Приобретение навыков устного подсчета стоимости покупки. Подсчет выручки за день. Ознакомление с порядком сдачи выручки. Ознакомление с правилами ведения установленного учета в магазине». «Приобретение навыков по расшифровке штрих-кодовых технологий. Приобретение навыков по эксплуатации сканеров»	16	2	14	
3.2	Практика в магазине: «Изучение ассортимента продовольственных товаров, правил хранения и подготовки их к продаже. Изучение ассортимента товаров в магазине, их отличительных признаков, свойств, питательной ценности, вкусовых особенностей». «Участие в приемке товаров совместно с материально-ответственными лицами» «Организация рабочего места. Ознакомление с рабочим местом продавца». «Приобретение навыков по обслуживанию покупателей Встреча покупателя и выявление спроса».	26	6	20	
5.	Консультации и подготовка к экзамену	6	6		
6.	Квалификационный экзамен	8			8
7.	ВСЕГО:	160	70	74	16