

**КАЛЕНДАРНЫЙ УЧЕБНЫЙ ГРАФИК**  
 Дополнительной профессиональной образовательной программы  
 профессионального обучения по курсу:  
 «Работа с поставщиками».

| Календарный месяц                                 | Даты начала и окончания обучения по программе   | День освоения программы | Дисциплины (модули) программы (согласно учебному плану программы) | Количество часов Учебной нагрузки всего | Количество часов Учебной нагрузки в день |
|---|---|-------------------------|---|---|--|
| 1   | 2   | 3                       | 4   | 5                                       | 6  |
| Месяц, в котором проводится обучение по программе | Аудиторная работа (Лекции, семинарские занятия) | 1 день                  | <b>Модуль 1. Общепрофессиональный курс</b>                        | <b>108</b>                              |  |
|   |   |                         | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             | 42                                      | 6  |
|   |   | 2 день                  | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             |   | 6  |
|   |   | 3 день                  | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             |   | 6  |
|   |   | 4 день                  | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             |   | 6  |
|   |   | 5 день                  | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             |   | 6  |
|   |   | 6 день                  | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             |   | 6  |
|   |   | 7 день                  | Введение. Психологические основы ведения переговоров.             |   | 6  |
|   |   | 8 день                  | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         | 42                                      | 6  |
|   |   | 9 день                  | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         |   | 6  |
|   |   | 10 день                 | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         |   | 6  |
|   |   | 11 день                 | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         |   | 6  |
|   |   | 12 день                 | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         |   | 6  |
|   |   | 13 день                 | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         |   | 6  |
|   |   | 14 день                 | Теоретические основы логистики закупок и документооборота         |   | 6  |
|   |   | 15 день                 | Положения ФЗ-44 от 05.04.2013 и принципы его применения           | 24                                      | 6  |
|   |   | 16 день                 | Положения ФЗ-44 от 05.04.2013 и принципы его применения           |   | 6  |
|   |   | 17 день                 | Положения ФЗ-44 от 05.04.2013 и принципы его применения           |   | 6  |
| 18 день   | Положения ФЗ-44 от 05.04.2013 и                 |                         | 6   |   |  |

| Календарный<br>месяц | Даты начала<br>и окончания<br>обучения по<br>программе | День<br>освоения<br>программы | Дисциплины (модули) программы<br>(согласно учебному плану программы) | Количество<br>о часов<br>Учебной<br>нагрузки<br>всего | Количество<br>часов Учебной<br>нагрузки в<br>день |
|----------------------|--|-------------------------------|--|---|---|
| 1                    | 2  | 3                             | 4  | 5   | 6   |
|                      |  |                               | принципы его применения  |   |   |
|                      |  | 19 день                       | <b>Модуль 2. Профессиональный курс</b>                               | <b>78</b>   |   |
|                      |  |                               | Стратегия и тактика выбора поставщика                                | <b>24</b>   | 6   |
|                      |  | 20 день                       | Стратегия и тактика выбора поставщика                                |   | 6   |
|                      |  | 21 день                       | Стратегия и тактика выбора поставщика                                |   | 6   |
|                      |  | 22 день                       | Стратегия и тактика выбора поставщика                                |   | 6   |
|                      |  | 23 день                       | Практические приемы управления запасами                              | <b>24</b>   | 6   |
|                      |  | 24 день                       | Практические приемы управления запасами                              |   | 6   |
|                      |  | 25 день                       | Практические приемы управления запасами                              |   | 6   |
|                      |  | 26 день                       | Практические приемы управления запасами                              |   | 6   |
|                      |  | 27 день                       | Использование прикладного ПО в работе с поставщиками                 | <b>24</b>   | 6   |
|                      |  | 28 день                       | Использование прикладного ПО в работе с поставщиками                 |   | 6   |
|                      |  | 29 день                       | Использование прикладного ПО в работе с поставщиками                 |   | 6   |
|                      |  | 30 день                       | Использование прикладного ПО в работе с поставщиками                 |   | 6   |
|                      |  | 31 день                       | Промежуточный контроль   | <b>6</b>  | 6   |
|                      |  | 32 день                       | <b>Модуль 3. Практическое обучение</b>                               | <b>54</b>   |   |
|                      |  |                               | Психологический практикум по ведению переговоров                     | <b>12</b>   | 6   |
|                      |  | 33 день                       | Психологический практикум по ведению переговоров                     |   | 6   |
|                      |  | 34 день                       | Анализ практических ситуаций выбора поставщика                       | <b>6</b>  | 6   |
|                      |  | 35 день                       | Решение задач по управлению запасами                                 | <b>6</b>  | 6   |
|                      |  | 36 день                       | Практикум по работе с прикладным ПО                                  | <b>30</b>   | 6   |
|                      |  | 37 день                       | Практикум по работе с прикладным ПО                                  |   | 6   |
|                      |  | 38 день                       | Практикум по работе с прикладным ПО                                  |   | 6   |
|                      |  | 39 день                       | Практикум по работе с прикладным ПО                                  |   | 6   |
|                      |  | 40 день                       | Практикум по работе с  |   | 6   |

| Календарный<br>месяц | Даты начала<br>и окончания<br>обучения по<br>программе | День<br>освоения<br>программы | Дисциплины (модули) программы<br>(согласно учебному плану программы) | Количество<br>о часов<br>Учебной<br>нагрузки<br>всего | Количество<br>часов Учебной<br>нагрузки в<br>день |
|----------------------|--|-------------------------------|--|---|---|
| 1                    | 2  | 3                             | 4  | 5   | 6   |
|                      |  |                               | прикладным ПО  |   |   |
|                      |  | 41 день                       | Консультации и подготовка к<br>экзамену                              | 6   | 6   |
|                      |  | 42 день                       | Квалификационный экзамен   | 6   | 6   |
| <b>ВСЕГО</b>         |  |                               |  | <b>252</b>  | <b>252</b>  |